Jeudi 22 Novembre
Voir – Juger - Agir
Processus appelé ESPACE OUVERT

La méthode pour mettre en route l'action du 3ème jour consiste en un processus qui s'appelle ***Espace ouvert***.

Qu'est-ce qu'il te faut faire?
Être pleinement présent et prêt à faire ce qu'il faut pour apporter ta contribution!

- créer un plan d'action ensemble
- partager les problèmes ou les opportunités pour lesquelles tu as une vraie passion et pour lesquelles tu es prêt à prendre la responsabilité.
- Si tu as une vraie passion pour quelque chose
  - Affiche ton thème sur le «mur du marché»
1. Il n'est pas nécessaire que tu sois expert pour présenter un thème mais il faut que tu sois passionné.

Dans *l'Espace Ouvert* il y a quatre Principes et une Loi

- Ceux qui viennent participer sont, par définition, les gens indiqués.
- Ce qui arrive est la seule chose qui aurait pu arriver.
- Quand ça commence, c'est le commencement.
- Quand c'est fini, c'est la fin.

La Loi, c'est **la Loi des deux pieds**
La Loi des deux pieds dit que, le moment où tu as l'impression de ne rien apprendre et de ne rien donner, tu peux utiliser tes deux pieds pour aller ailleurs.

Le Marché des idées

- Écrire ton thème et l'afficher sur le "Mur du Marché"
- Choisir, sur le « Mur », une période pour ton thème.
- Expliquer ton thème brièvement à l'assemblée pour attirer d'autres à ta 'séance de départ'
- Avec tous les participants, prendre le temps nécessaire pour voir ce qui est proposé et, quand tu es prêt, tu t'inscris aux sessions que tu veux fréquenter.

Les Sessions "Breakout"
Vas à la session (aux sessions) que tu as choisie(s)
N'oublie pas la Loi des deux Pieds !
L'organisateur de la session fait le compte-rendu, prend note de ceux qui étaient présents et des résultats/questions, en vue d'un travail ultérieur.

Il se peut que tu sois un Bourdon: s'approprier facilement la Loi des deux pieds et voleter constamment d'une rencontre à l'autre, 'polliniser' , se fertiliser mutuellement, en ajoutant richesses et variété.
Il se peut que tu sois un papillon: ne pas entrer vraiment dans aucune réunion. Il y a des points focaux de tranquillité et de beauté. Si tu les observes, tu verras que parfois ils entrent en conversations. Ces conversations sont souvent significatives.

Prochaine étape: ENGAGEMENT
Qu'est ce que tu es prêt à appuyer?
Qu'est ce qui te passionne au point que tu sois prêt à en prendre la responsabilité?